

## Key Account Manager (d/m/w)

### Du gestaltest:

- Unterstützung bei Aufbau und Entwicklung der GENOFLEX GmbH, insbesondere der Geschäftsführung bei vertriebs- und produktseitigen Fragestellungen
- Strategische Entwicklung und Beratung von Partnerbanken hinsichtlich des GENOFLEX-Überleitungsgeschäftes
- Zusammenarbeit mit der Partnerbankenbetreuung der TeamBank sowie Vernetzung mit Spezialisten der Geschäftsförderung der Regionen
- Akquisition von Partnerbanken in Zusammenarbeit mit den Vertriebseinheiten der TeamBank und darüber hinaus Betreuung auf Vorstands- und Bereichs-/Vertriebsleiterebene inkl. Mitarbeiterschulungen zur Anbindung
- Aktive Gestaltung der Produktpartnerauswahl mit Fokus auf Conversion, Ertrag und Produktmerkmalen
- Gestaltung von Formaten der persönlichen Qualifizierung sowie von digitalen Lernwelten und Weiterentwicklung auf Basis der Impulse der Partnerbanken
- Begleitung und Planung des Onboardings mit Fokus auf Koordination und Monitoring großer Partnerbanken
- Ansprechpartner für Dienstleister der GENOFLEX GmbH bezüglich Vertrieb und Clearing

### Du bringst mit:

- Lust an Neuem und der Gestaltung der Unternehmensentwicklung sowie von Prozessen und Abläufen in einem dynamischen, Start-up-ähnlichen Umfeld
- Hands-On Mentalität
- Erfahrung in der B2B-Kundenbetreuung und eine hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Kontaktfreudigkeit, hohe Eigenmotivation und positive Ausstrahlung
- Eine eigenverantwortliche, selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Umsetzungsstärke sowie eine hohe Zielorientierung und lösungsorientiertes Denken und Handeln
- Spaß an der Arbeit im Team und Mut eigene Ideen miteinzubringen
- Mehrjährige Berufserfahrung im vertrieblichen Umfeld der Genossenschaftlichen FinanzGruppe und/oder im Ratenkreditsegment
- Gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse und ggf. ein abgeschlossenes Hochschulstudium

## Freu Dich auf:

- Einen offenen Austausch und Kommunikation auf Augenhöhe in einem jungen, dynamischen Team
- Arbeiten im Home-Office mit moderner Ausstattung, am Kunden und zu Workshops etc. gemeinsam im Büro
- Ein modernes und innovatives Arbeitsumfeld
- Möglichkeiten eigene Ideen einzubringen und Projekte eigenverantwortlich zu entwickeln
- Flexible Arbeitszeiten
- Weiterentwicklung – wir wachsen gemeinsam und so kannst Du von zielgerichteten Coachings, Trainings etc. profitieren
- Vereinbarkeit von Familie und Beruf, sowie 30 Tage Urlaub

Ansprechpartner: Karsten Schneede, +49 151 58040800

Besetzungstermin: ab sofort

Bitte sende Deinen Lebenslauf mit einer Kurzvorstellung direkt an [karsten.schneede@genoflex.de](mailto:karsten.schneede@genoflex.de)

GENOFLEX GmbH

Beuthener Str. 25

90471 Nürnberg

[service@genoflex.de](mailto:service@genoflex.de)